

The logo for elunic, featuring the word 'elunic' in a white, lowercase, sans-serif font. The 'e' is stylized with a horizontal line through it. The background is a blurred image of industrial machinery with a network overlay of white dots and lines.

Softwarelösungen für die Industrie 4.0

B2B Sales Manager Industrial IoT (m/w)

München, Deutschland

elunic ist eines der am schnellsten wachsenden Industrie 4.0 Technologieunternehmen in Europa. Unsere Vision ist es, die Zukunft intelligenter und vernetzter Maschinen maßgeblich mitzugestalten und die Grundlage für digitalen Erfolg zu sein. Der Mix aus Digital Natives und einer 15-jährigen Firmengeschichte überzeugt unsere Kunden im gehobenen Mittelstand und Konzernumfeld. Mit unserem agilen Mindset, disruptiven Ideen und moderner Technologie ebnen wir den Weg der Industrie in eine vernetzte Zukunft.

Unser Team besteht aus hochmotivierten Individuen mit diversen Hintergründen, Erfahrungen und Persönlichkeiten. Der Schlüssel liegt im agilen Denken. Ein "das haben wir immer so gemacht" wirst Du bei uns nicht hören. Wir belohnen Kreativität, treiben Vereinfachung und suchen Innovation.

Dein Profil

- **Selbstständig:** Du bist eine selbstständige Persönlichkeit, die aus eigenem Antrieb Dinge vorantreibt
- **Digital Native:** In der IT- und Geschäftswelt fühlst du dich zu Hause und hast das Bestreben, beide Welten zu verbinden
- **Unternehmerisches Denken:** Deine Fähigkeit aus Fehlern und Erkenntnissen schnell zu lernen, zeichnen dich aus
- **Erfahrung:** Deine Lernfähigkeit und Beherrschung komplexer Zusammenhänge hast du bereits unter Beweis gestellt
- **Eigeninitiative:** Du hast bereits in jungen Jahren eigene Projekte ins Leben gerufen
- **Beharrlichkeit:** Absagen und Rückschläge begreifst du als Erkenntnisgewinn, der dich weiter antreibt den Verkaufsabschluss zu erreichen.

Deine Aufgaben

- **Kaltakquise:** Du gehst proaktiv auf mögliche neue Kunden zu. Dabei erkennst du Verkaufschancen und identifizierst Projekte für IIoT und Industrie 4.0 Anwendungen
- **Networking:** Du pflegst und erweiterst unser bestehendes Vertriebsnetzwerk, sowohl in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung, als auch eigenständig
- **Kundenbetreuung:** Du betreust unsere Kunden aktiv. Dabei berätst du bei der IIoT-Ausrichtung in Zusammenarbeit mit unseren Beratern und Entwicklern – vom Angebot über Auftragsstellung bis hin zum After-Sales Prozess
- **Kommunikation:** Du wirkst als Bindeglied zwischen Technik, Projektmanagement und dem Kunden. Dabei behältst du die gesamte Kommunikation in Eigenverantwortung im Blick.

Das bieten wir

Wenn Du ambitioniert bist und unsere Leidenschaft für großartige Software und moderne Technologien teilst, bist Du bei elunic richtig. Wir bieten Dir Startup Atmosphäre im Herzen Münchens, flexible Arbeitszeiten inkl. Überstundenvergütung, flache Hierarchien in einem exzellenten Team und spannende Projekte zu Themen wie Digitalisierung, Internet of Things und Machine Learning.

